

Themenübersicht: Vertragsgestaltung und Vertragsverhandlung (WiSe 2025/26)

Mo. 13.10.2025	1. Themenblock	Einführung, Vertragstypen und Geschäftsmodelle
Mi. 15.10.2025		
Mo. 20.10.2025	2. Themenblock	Vertragsschluss, Unwirksamkeit, Beendigung
Mi. 22.10.2025		
Mo. 27.10.2025	3. Themenblock	Allgemeine Geschäftsbedingungen (AGB)
Mi. 29.10.2025		
Mo. 03.11.2025	4. Themenblock	Zentrale Vertragsklauseln
Mi. 05.11.2025		
Mo. 10.11.2025	5. Themenblock	Methodik des Vertragsrechts, Internationale Verkaufsbedingungen, Incoterms
Mi. 12.11.2025		
Mo. 17.11.2025	6. Themenblock	Claim Management
Mi. 19.11.2025		
Mo. 24.11.2025	7. Themenblock	Common Law Contracts
Mi. 26.11.2025		
Mo. 01.12.2025	8. Themenblock	Einführung in Verhandlungen Kleines Verhandlungsspiel Harvard Verhandlungskonzept
Mi. 03.12.2025		
Mo. 08.12.2025	9. Themenblock	Ablauf einer Vertragsverhandlung, Erfolg und Scheitern in Vertragsverhandlungen, Contract Management
Mi. 10.12.2025		
Mo. 15.12.2025	10. Themenblock	Taktik der Vertragsverhandlung I
Mi. 17.12.2025		
Mo. 05.01.2026 vorlesungsfrei	11. Themenblock	Taktik der Vertragsverhandlung II
Mi. 07.01.2026		
Mo. 12.01.2026	12. Themenblock	Taktik der Vertragsverhandlung III
Mi. 14.01.2026		
Mo. 19.01.2026	13. Themenblock	Umgang mit Problemsituationen in Vertragsverhandlungen
Mi. 21.01.2026		
Mo. 26.01.2026	14. Themenblock	Umgang mit Problemsituationen in Vertragsverhandlungen
Mi. 28.01.2026		
Mo. 02.02.2026	15. Themenblock	Verhandlungsspiel und Vorbereitung auf die Klausur
Mi. 04.02.2026		