



Kreatives Denken gehört zu Ihrer Persönlichkeit? Ein dynamisches Umfeld weckt Ihren Unternehmergeist? Einzigartige Lösungen finden Sie auch im Team? Dann sind Sie bei uns richtig. Seit Jahren ist Mazda Motors (Deutschland) mit Kreativität, Mut und innovativem Denken auf Erfolgskurs. Gestalten Sie mit uns eine erfolgreiche Zukunft. Mit einem Lächeln auf den Lippen und Zoom-Zoom im Blut.

Praktikant/Diplomand (w/m) Team Sales Promotion

Die Abteilung Sales Promotion/Verkaufsförderung verantwortet bei Mazda die Vertriebsprogramme und Maßnahmen zur Verkaufsförderung auf dem deutschen Markt. Das Team entwickelt in Zusammenarbeit mit den japanischen und europäischen Headquarters Verkaufsprogramme und Maßnahmen zur erfolgreichen Vermarktung von Mazda Fahrzeugen und zur Unterstützung der Erreichung der Vertriebsziele. Weiterhin bildet das Team die Schnittstelle zwischen den Bereichen Vertrieb und Marketing sowie Mazda Finance. Zu den Aufgaben gehört ebenfalls die Wettbewerbsbeobachtung hinsichtlich Vertriebsaktionen und der Verkaufsentwicklung des Wettbewerbs.

Ihre Aufgaben bei uns:

- Analyse von Wettbewerbsaktivitäten im Bereich Vertriebs/ Verkaufsprogramme
- Unterstützung bei der Planung und Umsetzung von Vertriebsaktionen
- Unterstützung bei der Analyse und Bewertung von vertrieblichen Maßnahmen/Erfolgsmessung
- Unterstützung bei der Erstellung von Unterlagen für Außendienst und Handel
- Projektfähigkeit: Marktanalyse „Vertriebskanal Internet im automobilen Umfeld“

Ihre Qualifikation:

- Wirtschaftswissenschaftliches Studium, idealerweise mit dem Schwerpunkt Marketing/Vertrieb/Finance
- Idealerweise erste praktische Erfahrung im Bereich Vertrieb/Verkaufsförderung
- Affinität zur Automobilbranche oder erste Erfahrung im Automotive-Umfeld
- Sicher im Umgang mit MS Office, insbesondere MS Excel
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Motivation, Flexibilität sowie eine selbständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Gute Kommunikationsfähigkeiten sowie ausgeprägtes Prozessdenken

Startdatum: ab sofort

Dauer: idealerweise für 5 Monate

Wie Sie sich bewerben: Nadja Mayer ist gespannt auf Ihre Bewerbung inklusive Anschreiben, Lebenslauf, Notenübersichten, Zeugnisse sowie Ihres gewünschten Startzeitpunktes und Praktikumszeitraums. Senden Sie diese idealerweise per E-Mail an kariere@mazda.de oder bewerben Sie sich alternativ per Post bei Mazda Motors (Deutschland) GmbH, Hitdorfer Straße 73, 51371 Leverkusen.