Vorlesung **Kommunikationsmanagement**

Sommersemester 2011



Leo Burner.de

Darijusch Faseli

Director Shopper Marketing Leo Burnett GmbH

am 20. Juni 2011, 16ct.

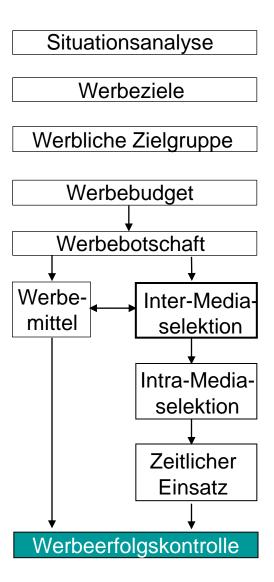


Struktur

04.04.2011	Einführung
11.04.2011	Grundlagen der Kommunikation I
18.04.2011	Grundlagen der Kommunikation II
02.05.2011	Grundlagen der Kommunikation III
09.05.2011	Grundlagen der Kommunikation IV
16.5.2011	Kommunikationsmanagement I
23.05.2011	Kommunikationsmanagement II
30.05.2011	Kommunikationsmanagement III
06.06.2011	Kommunikationsmix I
20.06.2011	Gastvortrag (Darijusch Faseli, Leo Burnett, Frankfurt/Main)
27.06.2011	Kommunikationsmix II
04.07.2011	Kommunikationsmix III
11.07.2011	Fazit und Klausurvorbereitung

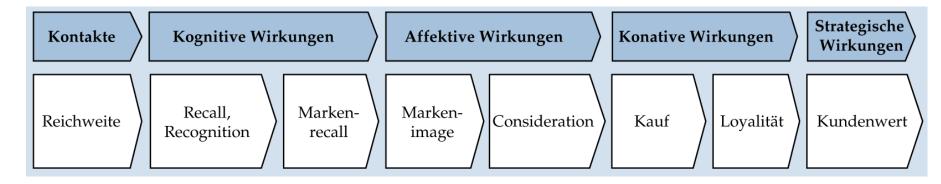


Gliederung





Erfolgskontrolle anhand der Wirkungskette



short-term advertising strength



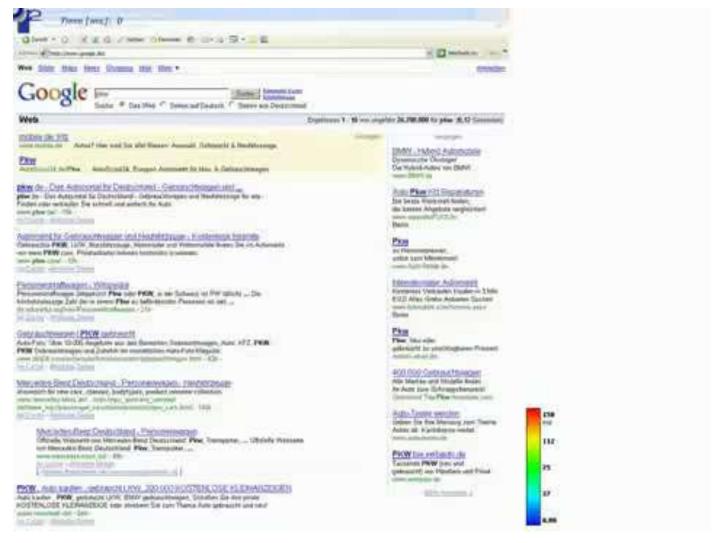
Methoden der Kommunikationswirkungsmessung

Art der Messmethode Kategorien der Kommuni- kationswirkung	Beobachtung	Befragung	
Kognitive Wirkungen	Aktivierungsmessung Beobachtung des Aufnahmeverhaltens Blickaufzeichnung	 Recall- und Recognition-Tests Wahrnehmungs- und Verständnismessungen Assoziations- und Satzergänzungstests Irritations- und Akzeptanzprofile Sequenzielle Ereignismethode, Critical-Incident-Technik, Beschwerdemessungen 	
Affektive Wirkungen	Aktivierungsmessung Beobachtung des Aufnahmeverhaltens Blickaufzeichnung	 Rating-Skalen Rangordnungsverfahren Conjoint Measurement Magnitude-Skalierung Ein- und mehrdimensionale Verfahren zur Einstellungsmessung Imagery-Forschung 	
Konative Wirkungen	Verhaltensregistrierung Beobachtung des simulierten Wahlverhaltens Panel, Testmärkte RFMR-, FRAT-Methode Registrierung der Zugriffe im Internet	 Befragung nach erinnertem Verhalten und Verhaltensabsicht Konstantsummenverfahren Verbale Skalen 	

Blickaufzeichnung



Blickaufzeichnung





Werbeerfolgskontrolle

Wirtschaftlichkeitskontrolle: Messung des ökonomischen Werbeerfolges

- Bestellung unter Bezugnahme auf Werbung
- Direktbefragungen
- Gebiets-Verkaufstests oder Test- und Kontrollläden

Wirkungskontrolle: Messung des vorökonomischen Werbeerfolges

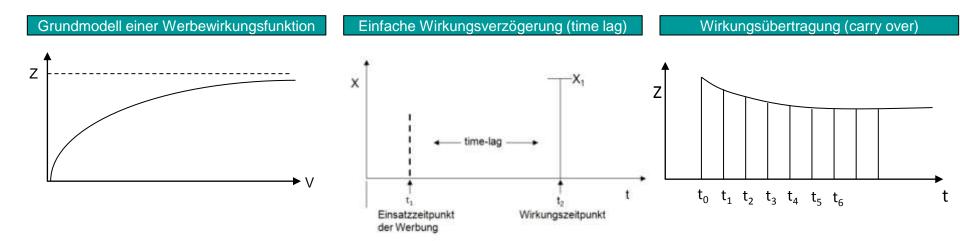
- Aktivierende Wirkungen: Emotions-, Einstellungs- und Verhaltenswirkung
 - Aktivierungsmessung (psychobiologische Messung)
 - Einstellungs- und Imageanalyse
 - Minitestmarkt
- Kognitive Wirkungen: Wahrnehmungs-, Gedächtnis-, Erinnerungswirkung
 - Apparative Verfahren (Tachistoskop)
 - Recognition- und Recall-Test



Probleme

Problembereiche der Werbeerfolgskontrolle

- Carry-over-, Spill-over-Effekte,
- räumliche Differenz von Rezeption und Verhalten
- Interdependenzen zwischen den Marketing-Instrumenten und externe Einflüsse



ZUSAMMENARBEIT MIT AGENTUREN

- Agentur-Briefing
 Aufgabenstellung des Unternehmens an die Agentur, inkl. aller zur Bearbeitung des Auftrags nötigen Informationen
- + Aber: Bis zu 50% der Briefings fehlerhaft, unvollständig oder schlicht nicht der Aufgabenstellung angemessen (Fuchs & Unger 2007)
- + Agenturwunsch Inhalte:
 - + Situation (inkl. Historie des Marketingmixes, Marktentwicklung und -prognose)
 - + Marketing-Ziele
 - + Produktpositionierung (inkl. USP, Verbrauchersicht)
 - Geforderte kreative Umsetzung (konkrete Aufgabe an die Agentur, inkl. Werbemittel, integrierte Kommunikation, Grenzen und Bedingungen der Kreativität)
 - + Zielgruppenbeschreibung (inkl. Motiven)
 - + Etat und Zeitplan



ZUSAMMENARBEIT MIT AGENTUREN

Auswahl einer Werbeagentur

- + In der Regel nach Pitch
- Kriterien
 - + Konzeptionelle Lösung der gestellten Aufgabe
 - + Informationsnutzung, Informationsbeschaffung
 - + Strategieentwicklung (Umfang und Vernetzung des Kommunikationskonzeptes, Synergieeffekte, Zielgruppenadäquanz, weiterführende Problembereiche, Differenziertheit Mediaplan)
 - + Inhaltliche Lösung der gestellten Aufgabe
 - + Erfassung der Aufgabenstellung (Produkt- und Markenverständnis, Berücksichtigung von Produktfeatures, Inahlt der Botschaft)
 - + Umsetzung (Kreativität, Eigenständigkeit, Kreation des Markencharakters, Zielgruppenansprache, Glaubhaftigkeit)
 - + Präsentation
 - + Kompetenz und Kommunikation des Teams, Flexibilität und Professionalität
 - + Kritikfähigkeit und persönliches Engagement
 - + Sonstiges
 - + Kosten-Leistungs-Verhältnis
 - + Termintreue, Erfolgskontrolle???



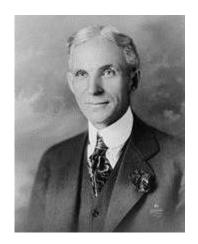
Fazit

"Wer aufhört zu werben, um Geld zu sparen, kann ebenso seine Uhr anhalten, um Zeit zu sparen."

"Wer nicht wirbt stirbt!"

"Fünfzig Prozent bei der Werbung sind immer rausgeworfen. Man weiß aber nicht, welche Hälfte das ist."

"Enten legen ihre Eier in aller Stille. Hühner gackern dabei wie verrückt. Was ist die Folge? Alle Welt isst Hühnereier."



Henry Ford (1863-1947)

Struktur

1. Grundlagen der Kommunikation

- 1.1. Aktuelle Herausforderungen
- 1.2. Psychologie der Kommunikation
- 1.3. Kommunikations-/Persuasionsmodelle
- 1.4. Kommunikation als soziales und kulturelles Phänomen

2. Kommunikationsmanagement

- 3.1. Ziele und Situationsanalyse
- 3.2. Zielgruppendefinition und Budgetplanung
- 3.3. Briefing
- 3.4. Kreativität und Ideenentwicklung
- 3.5. Timing und Mediaplanung
- 3.6. Erfolgskontrolle



Struktur

- 3. Kommunikationsmix
 - 2.1. Interne Kommunikation
 - 2.2. Externe Kommunikation
 - 2.3. Social Web/Word of Mouth (Virales Marketing)
 - 2.4. Integrierte Kommunikation
- 4. Fazit und Klausurvorbereitung





Interne Kommunikation

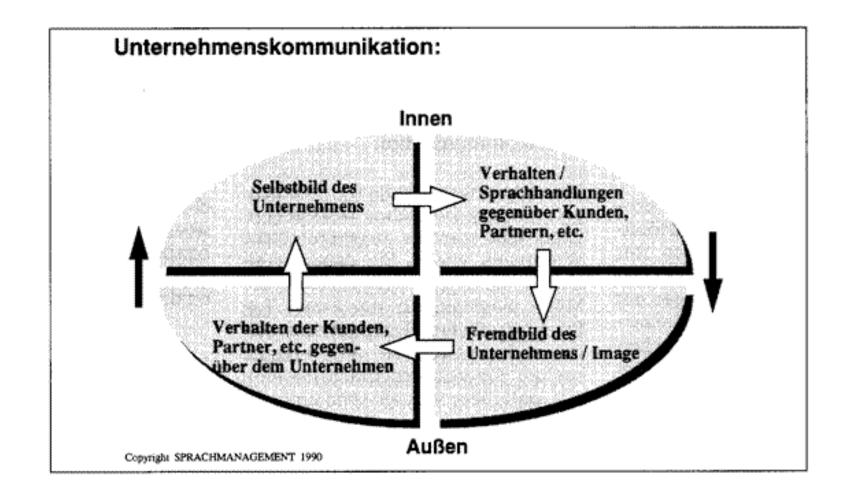
Interne (Unternehmens-) Externe (Unternehmens-) Kommunikation Kommunikation Zwischen Angehörigen ein mmit seiner Umwelt Unternehmens bzw ach außen Gruppe (verbal **Integrierte Unternehmenskommunikation** Maßnahm Information Aufg₁ allumfassende, vernetzte zielgerichtete Kommunikation Analyse, Planung, Organisation, Durchführung und Kontrolle (Management) der gesamten internen und externen Kommunikation. → Wie lassen sich interne und externe Kommunikationsprozesse so aufeinander abstimmen, dass man eine konsistente Unternehmenskommunikation de gewährleisten kann? (Vei → Kombination von internen und externen Medien und Verha. **Instrumenten**, Erstellung eines Kommunikationsplans Auswah Instrumente Betriebsversam Newsletter, Mitarbeiter



Abgrenzung

Elemente &

Beispiele



A recent article said that 56 percent of employees and 25 percent of managers are not sure of the annual sales at their site. Think about that:

One manager in four doesn't know how much revenue his or her facility makes for the company.

Ziele der Internen Kommunikation

- Jedes Unternehmen ist nur so gut wie seine Mitarbeiter
 - Identifikation
 - Motivation
 - Integration
- Jede/r Mitarbeiter/in ist ein Kommunikationskanal
- Veränderungsprozesse kommen von innen

Ziele der Internen Kommunikation

Wenn du ein Schiff bauen willst, so trommle nicht die Männer zusammen, um Holz zu beschaffen und Werkzeuge vorzubereiten oder die Arbeiten einzuteilen und Aufgaben zu vergeben, sondern lehre die Männer die Sehnsucht nach dem endlos weiten Meer.

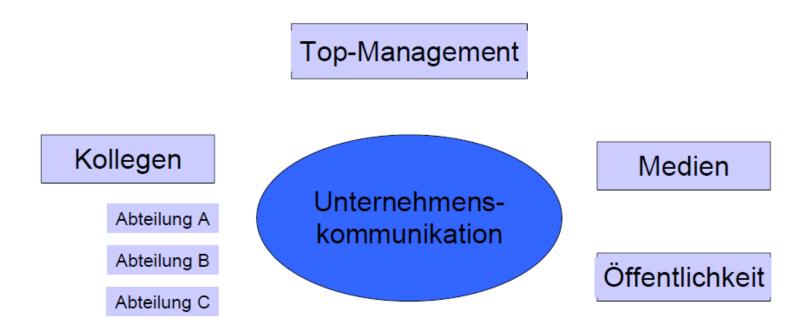
Antoine de Saint-Exupery



Unternehmenskommunikation: Wer plant?

- Top-Management
- Interne Kommunikationsfachleute
- Externe Kommunikationsfachleute
- Unternehmensberater

Die Rolle der Internen Kommunikationsfachleute



Mitarbeiter (lokal und global)



Aufgaben der Internen Kommunikation

- Entscheidungen und Hintergründe vermitteln
- Gesamtzusammenhänge sarstellen
- Gemeinsame Denkprozesse anregen
- Dialog ermöglichen

 Wer verstanden werden will, muss sich einfach ausdrücken. Einfach heißt nicht simpel, sondern klar und verständlich.

> "Der Unterschied zwischen dem richtigen Wort und einem beinahe richtigen Wort ist derselbe wie zwischen dem Blitz und einem Glühwürmchen."

> > Mark Twain



Medien der internen Kommunikation

- Mitarbeiterzeitschrift/-zeitung
- Hausmitteilungen
- Informationsblätter
- Schnell-Info-Dienst (Flugblätter)
- Kommunikationstafel (Schwarzes Brett)
- Informationsschriften über das Unternehmen
- "Einmaleins" für neue Mitarbeiter
- Sozialbericht
- Schaukasten
- Reden- und Vortragsdienst für Mitarbeiter (Unterlagen, Argumente)
- regelmäßiger Pressespiegel für Mitarbeiter
- mündliche Informationen durch Vorgesetzte (bei Gesprächen, Sitzungen, Meetings)
- Informationsdienst über EDV (Intranet)
- Diashows
- Informationsfilme
- Betriebsversammlungen
- Abteilungstreffen
- Betriebsausflüge



Interne Kommunikation macht Betroffene zu Beteiligten.

"die Gesamtaufgabe erfüllen"
Normative Ziele

"die richtigen Dinge tun" Strategische Ziele

"die Dinge richtig tun"
Operative Ziele

Plädoyer für die Vermittlung des Sinns, um den Gesamtzusammenhang sichtbar zu machen.

Interne Kommunikation macht Betroffene zu Beteiligten.

Themen
Handlungen
Verhalten

Regeln
Verhaltensmuster
Normen

Wertbilder
Werte
Haltungen

Plädoyer für ein "Abholen" der Betroffenen, um Geplantes begreifbar zu machen.



Interne Kommunikation macht Betroffene zu Beteiligten.



Interne Kommunikation macht Betroffene zu Beteiligten.

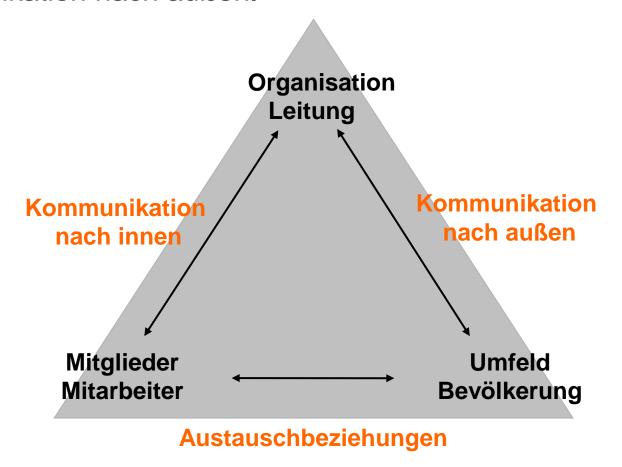


Interne Kommunikation macht Betroffene zu Beteiligten.



The 'no whaling virtual march' was a Greenpeace global campaign that mobilized, in an innovative way, more than 61,000 people from 152 countries in just 33 days. The objective of the campaign was to protest against the South Korean Government's intention to re-open commercial whaling at the International Whaling Commission (IWC) 2005 annual meeting they would be hosting.

Interne Kommunikation ist die Grundlage für erfolgreiche Kommunikation nach außen.



Interne Kommunikation ist die Grundlage für erfolgreiche Kommunikation nach außen.



Interne Kommunikation ist die Grundlage für erfolgreiche Kommunikation nach außen.

"Als wir 2001 die Kampagne starteten, wollten wir die Marke ThyssenKrupp nach innen und außen kommunizieren", so Unternehmenssprecher Klaus Pepperhoff. "Das Thema der Kampagne war schnell klar: Innovationen." Die eigenen Mitarbeiter seien gleichzeitig die kritischsten Kunden. Pepperhoff: "Für Außenstehende sind sie viel glaubhafter als irgendwelche Models. Sie sind authentischer." Innovationen stünden für Zukunft. Und Kinder seien die Zukunft. Man habe solche Mitarbeiter gesucht, die mit bestimmten Projekten vertraut waren und Kinder haben. "Für diejenigen, die letztendlich gefragt wurden, war es selbstverständlich mitzumachen. Das ist etwas Tolles, eine Auszeichnung."



Interne Kommunikation ist die Grundlage für erfolgreiche Kommunikation nach außen.

Henning von Vieregge, Hauptgeschäftsführer des Gesamtverbands Kommunikationsagenturen (GWA): "Die Verwendung von Mitarbeitern als Testimonials hat zwei Vorteile: Nach außen schafft das zusätzliche Glaubwürdigkeit der Aussagen, nach innen besondere Aufmerksamkeit und Identifikation."



systematisch planen

gegenseitiger Austausch

rechtzeitig erfolgen

aktiv nicht reaktiv

problemorientiert

offener Austausch



glaubwürdig

langfristig angelegt

Kontinulierlich und dauerhaft

verständlich und nachvollziehbar sachlich und richtig überprüfbar



Erfolgsfaktoren der Internen Kommunikation Howard (2008): 18 Tipps für interne Kommunikation

- Tip #1: Make supervisors the most important link in your communications chain.
- Tip #2: Make face-to-face communications the backbone of your internal communications strategy.
- Tip #3: Make MBWA really work, rather than just a slogan.
- Tip #4: Harness and feed the grapevine.
- Tip #5: Don't be embarrassed if you're afraid to get up in front of a crowd everybody else is too.
- Tip #6: Print is NOT dead
- Tip #7: Don't try to get too many messages across
- Tip #8: Concentrate and target your communications efforts



- Tip #9: Tell 'em what they want to hear
- Tip #10: Tell 'em what you want them to hear
- Tip #11: While you're thinking about better communications, plan not only what you're going to say differently but also what you're going to do differently.
- Tip #12: Match your communications programs to your corporate culture, values and organizational style
- Tip #13: If your company is "going global," make sure your internal communications strategy matches your business strategy
- Tip #14: Take advantage of technology, especially for late-breaking news
- Tip #15: Top management support makes it a whole lot easier
- Tip #16: If you've still got skeptics in your organization who don't believe in the bottomline value of good employee communications, refer them to Fortune magazine
- Tip #17: Whenever you undertake a major communications initiative, don't forget the two most important steps being clear on your objective up front, and then afterwards evaluating and following up to see if you accomplished it



Tip #18 — Don't expect improvement in the communications climate unless your organization rewards the people who do it well



Fehler, Hindernisse und Stolpersteine bei der internen Kommunikation

Interne Kommunikation...

- wird nicht systematisch gestaltet, sondern geschieht einfach. Die Erreichung von Unternehmenszielen wird so nicht möglich.
- wird nur aus Sicht des Führungsebene betrieben, wobei die Wünsche der Mitarbeiter nicht berücksichtigt werden. Die Wirkung ist dabei sehr gering.
- wird nicht in der Geschäftsführung dauerhaft verankert. Dies führt dazu, dass sie nicht ernst genommen wird.
- wird als ein Programm angewendet, welches nur dann zum Einsatz kommt, wenn es Probleme gibt. Die Kontinuität fehlt und vermeidet eine innere Einstellung der Mitarbeiter zu dem Programm.

Fehler der Unternehmenspraxis:

- Falscher Themenmix (Übergewichte bei einer/einzelnen Rubriken)
- Hofberichterstattung: Verlautbarungen statt journalistischer Stilmittel
- Personenkult in Text und vor allem Bild

Fehler der journalistischen Praxis:

- Unverständliche Fachsprache bzw. fehlende Erklärungen
- Zu viel Text (Bleiwüste) oder seltener zu viele Fotos/Grafiken
- Unübersichtliches Layout
- Sachliche (fachliche) Fehler ... und Setzfehler



Les Burnette

Darijusch Faseli

Director Shopper Marketing Leo Burnett GmbH

am 20. Juni 2011, 16ct.





Je besser Kommunikation funktioniert, desto weniger braucht man sie!