

## 锡根大学问卷调查：关于公司之间的谈判策略

您的意见对我们很重要！

1. 潜在商业合作伙伴甲是北京国安的铁杆球迷，而谈判代表乙是上海申花的注册会员，他自幼起就很讨厌北京国安。但由于乙不希望影响到合同的签订，因此当他与合作伙伴甲讨论北京国安时，刻意表现出很感兴趣的样子。最终双方顺利完成了合同签订。

您认为，谈判代表乙的行为在道德范畴上能否接受？

能够接受  不能接受

合作伙伴甲是否有权藉由谈判代表乙的行为而终止合同？

否  是

2. 潜在客户甲无法决定是否购买这台洗衣机，而生产商乙告诉甲，他可以在甲所希望的任何日期交付洗衣机。事实上，生产商库存中却仅有五台洗衣机。最终双方顺利完成了合同签订。

您认为，生产商乙的行为在道德范畴上能否接受？

能够接受  不能接受

客户甲是否有权藉由生产商乙的行为而终止合同？

否  是

3. 买方甲想从厂商乙处购买电视，而厂商乙库存中却仅有一个可运送的现货。厂商乙告知买方甲，今天另一个买方也想要购买这台电视。但事实上，厂商从未收到过这个购买请求。最终双方顺利完成了合同签订。

您认为，厂商乙的行为在道德范畴上能否接受？

能够接受  不能接受

买方甲是否有权藉由厂商乙的行为而终止合同？

否  是

4. 买方甲想从制造商乙处购买一台机器，并称目前有人向他提供报价为 120 万欧元的同款机器，如果制造商乙能够提供低于这个价格或至少同样的价格，他才有兴趣购买。而事实上，的确有人报价 120 万欧元，但这台机器在六个月以后才有货，并且配置很差。所以买方甲才想要从制造商乙那里购买这台机器。

您认为，买方甲的行为在道德范畴上能否接受？

能够接受  不能接受

制造商乙是否有权藉由买方甲的行为而终止合同（在已签订合同后）？

否  是

5. 采购人甲去拜访卖方乙，他们之间相关购买事宜几乎已达成一致。甲给出最终报价，并称他须在 30 分钟后启程，以便能够赶上飞机。鉴于时间紧迫，卖方就只好接受了采购人的报价。而事实上，甲改签之后的航班，是完全没问题的。

您认为，采购人甲的行为在道德范畴上能否接受？

能够接受  不能接受

卖方乙是否有权藉由采购人甲的行为而终止合同？

否  是

6. 卖方甲拒绝了客户乙合同中的一些条款，并称他的公司从未接受过这类条款而且他也无权去违背这个原则。而事实上，卖方甲的公司偶尔也接受过这类条款，而且他是有权在谈判中做出接受此类条款的决策的。

您认为，卖方甲的行为在道德范畴上能否接受？

能够接受  不能接受

客户乙是否有权藉由卖方甲的行为而终止合同？

否  是

7. 买方乙向零售商甲咨询一台冰箱的性能参数，而零售商甲所提供的数据，仅来源于个别通过测试的产品，而其实际售卖产品的性能参数却相对要低 20%。

买方乙和零售商甲最终完成了对这台冰箱的合同签订。

您认为，零售商甲的行为在道德范畴上能否接受？

能够接受  不能接受

买方乙是否有权藉由零售商甲的行为而终止合同？

否  是

8. 制造商甲和买家乙洽谈购买一台机器的事宜。买家乙在关于生产方面有特殊的要求，乙认为制造商甲的机器未达到其所需的安全标准。但事实并非如此，制造商甲的机器并未背离买家乙的安全标准。制造商甲和买家乙最终完成了合同签订。

您认为，制造商甲的行为在道德范畴上能否接受？

能够接受  不能接受

买方乙是否有权藉由制造商甲的行为而终止合同？

否  是

9. 采购人甲与卖家乙协商购买一台机器的事宜。采购人甲的购买限额（即最高采购价）为 70 万欧元。经过漫长的谈判，采购人甲出价为 630,000 欧元，卖家乙将报价降至 670,000 欧元。采购人甲称，他的最终报价为 650,000 欧元，他无法接受也不允许接受更高的采购价格了，卖家乙最终只好无奈的接受了这个价格。

您认为，采购人甲的行为在道德范畴上能否接受？

能够接受  不能接受

卖家乙是否有权藉由制造商的行为而终止合同？

否  是

个人问卷：

1. 您认为您在生活/工作领域中属于成功的谈判者吗？

是  否

2. 您认为您个人的道德标准如何？

正常  高  低

3. 请给出您的性别

女性  男性