



Mit ca. 6.200 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, einer Konzernbilanzsumme von rund 175 Mrd. Euro und unverändert guten Ratings der drei maßgeblichen Rating-Agenturen gehört der Helaba-Konzern zu den führenden deutschen Finanzinstituten. Neben seinen beiden Zentralen in Frankfurt am Main und Erfurt ist er mit Niederlassungen, Beteiligungen und Repräsentanzen an wichtigen Finanzzentren der Welt vertreten.

Trainee Verbundbank

Ihre Chance:

Der Verbund der Sparkassen-Finanzgruppe ist Marktführer im strategischen Geschäftsfeld Privatkunden. Es erwarten Sie vielfältige Einsatz- und Entwicklungsmöglichkeiten in diesem wichtigen Aufgabenfeld. Von Anfang an werden Sie in anspruchsvolle Tätigkeiten eingebunden und erhalten so einen umfassenden Einblick in das Verbundgeschäft.

Sie lernen die Betreuung und den Produktvertrieb für die Sparkassen kennen, führen Markt- und Kundenbedarfsanalysen durch und begleiten ausgewählte Produkte von der Konzeption bis zur Umsetzung im Privatkundengeschäft. Darüber hinaus entwickeln und betreuen Sie Vertriebskampagnen im Helaba DEPOTMASTER, einem Tool für die strukturierte Überwachung des Depot B-Bestands der Sparkassen. Ziel ist es, Konzepte für eine umfassende Risikoidentifikation und -steuerung des Kundenwertpapiergeschäfts einer Sparkasse zu erarbeiten, um daraus Vertriebsansätze für moderne Finanzinstrumente abzuleiten. Marktanalysen und die Portfoliooptimierung sowie Strategieempfehlungen der volkswirtschaftlichen Abteilung bilden den Grundstein, um passgenaue Marketingaktionen durchzuführen. Daneben lernen Sie weitere, für Ihre Tätigkeit relevante, Geschäftsfelder kennen.

Individuelle Weiterbildungsmaßnahmen qualifizieren Sie fachlich und persönlich gleichermaßen. Durch Ihr Engagement im Trainee-Team legen Sie die Basis für Ihr persönliches Netzwerk im Helaba-Konzern.

Ihr Profil:

Sie schließen in naher Zukunft Ihr wirtschaftswissenschaftliches Universitätsstudium mit guten Examensnoten ab. Neben den Studienschwerpunkten Bankbetriebslehre oder Finanzwirtschaft verfügen Sie idealerweise über eine Bankausbildung oder konnten bereits erste Erfahrungen (z. B. durch Praktika) sammeln. Mit ausgeprägter Kontaktstärke und Überzeugungsfähigkeit sowie der entsprechenden Methodenkompetenz fällt es Ihnen leicht, die Ihnen gestellten Aufgaben praxisnah umzusetzen. Wenn Sie darüber hinaus über starke analytische Fähigkeiten, die entsprechende Leistungsbereitschaft und hohe Belastbarkeit verfügen, bewerben Sie sich bei uns.

Bitte richten Sie Ihre vollständige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse als PDF) mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an Christiane Lückel, christiane.lueckel@helaba.de, Tel. 069 9132-4439.